



# Maybeleen Freville

## Business Developer

Mon parcours hybride allie expertise commerciale et compétences en communication. Aujourd'hui, je fais le choix de mettre cette vision complète du commerce au service d'une entreprise qui oeuvre pour un impact positif.

- +33 6 35 03 43 65
- frevillemaybeleen@gmail.com
- 10/07/1996
- Domiciliée à Lyon 9
- Mobilité : AURA
- Permis B
- Démarre : dès que possible

## Langues

Bulats : 63/100 - B1 (2019)

## Atouts

Autonomie  
Curiosité  
Écoute active  
Rigueur  
Orientation résultats  
Sens analytique  
Organisation  
Patience  
Efficacité  
Adaptation  
Aisance relationnelle  
Détermination

## Hobbies

- Trekking et randonnées d'altitude
- Voyage en sac à dos et bivouac
- Course à pied
- Escalade en voie 5C+
- Plongée niveau 1
- Ski de piste
- Dessin sur modèle vivant et architecture
- Photographie culinaire

## Informatique

- Hubspot (certif. en cours)
- Pack Adobe
  - Illustrator
  - Indesign
  - Photoshop
  - Premiere Pro
  - After Effect
- Création site web
  - WordPress
  - Elementor
  - Divi

## Bénévolat

En cours de recherche - orienté climat, environnement, écologie, éco-construction

## Diplômes et Formations

- \* **Certification B2B Sales & Marketing - Alison**  
en cours
- \* **Bachelor Communication et Gestion de Projets - ESP Lyon**  
2020 - 2021
- \* **BTS NRC - Alternance Rhône-Alpes Grenoble**  
2016 - 2018
- \* **Bac Pro Commerce alternance - Lycée La Saulaie St Marcellin**  
2012 - 2014

## Expériences Professionnelles

- \* **Entrepreneure en Communication - Maybelee-n - mobilité nationale**  
Sept 2022 - aujourd'hui

Missions : détermination stratégie et positionnement - création identités visuelles - création sites web - accompagnement prise en main - gestion de projet - prospection et démarchage - suivi client

+20 entrepreneurs accompagnés sur 3 ans en direction artistique avec pour secteurs d'activité : coaching pour dirigeants, marketing, développement web, métiers du soin, traiteur événementiel, agents commerciaux, bâtiment, etc.

- \* **Formation Autodidacte - Entrepreneurat, Graphisme, Webdesign**  
Oct 2021 - Juill 2022

Approfondissement en autodidacte du métier de directeur artistique à la suite de mon année en gestion de projet en communication. Puis formation d'un mois, exercée auprès d'une graphiste certifiée au lancement de mon entreprise.

- \* **Stages scolaires - ESP Lyon**  
Fev 2021 - Août 2021

- La Palmeraie : gestion réseaux sociaux - 2 mois
- Association Eole : création site web, newsletter, vidéos de promotion - 2 mois
- Senzu : création vidéos en motion design pour le service d'aide en ligne - 2 mois

- \* **Immersion Pays Anglo-Saxon**  
Juin 2019 - Juill 2020

Cold calling auprès d'acteurs majeurs sur les marchés de la peinture industrielle et salle de bain. 3 prospects qualifiés sur 30 appels. Rédaction des échanges et d'analyses de marché combinées aux informations internes du service.

- \* **Commerciale itinérante B2B AURA/PACA - Recticel Insulation**  
Août 2016 - Mars 2019

Prospection terrain, gestion portefeuille clients B2B, négociation et closing, reporting CRM, planification des tournées en autonomie, animation/fidélisation/formation réseau, assistance au service ADV (gestion des litiges, commandes et livraisons).

+19 départements sous ma responsabilité, +30 ouvertures de compte auprès des GSB indépendantes : Bricomarché, Brico Pro et Mr Bricolage. +15 formations produit aux revendeurs. +10 animations sur point de vente. Installation et animation stand de Recticel en autonomie au salon pro "Sommet du Bricolage".

Référent à contacter : Philippe Chapon (responsable grands comptes) : +33 6 70 80 18 45