



Maybeleen Freville

Commerciale terrain B2B

Mon parcours hybride m'apporte un regard approfondi et large de ce qu'est le commerce. Un atout que je souhaite mettre au service d'entreprises ambitieuses, humaines et impactantes.

☎ +33 6 35 03 43 65
✉ frevillemaybeleen@gmail.com
📅 10/07/1996
🏠 Domiciliée à Lyon 8
📍 Mobilité : AURA
🚗 Permis B
📅 Démarre : 1er avril 2026

Langues

Bulats : Anglais niveau B2

Atouts

Autonomie
Curiosité
Écoute active
Rigueur
Orientation résultats
Sens analytique
Organisation
Patience
Efficacité
Adaptation
Aisance relationnelle
Détermination

Hobbies

- Trekking et randonnées d'altitude
- Voyage en sac à dos et bivouac
- Course à pied
- Escalade en voie 5C+
- Plongée niveau 1
- Ski de piste
- Dessin sur modèle vivant et architecture
- Photographie culinaire

Informatique

- Pack Adobe
 - Illustrator
 - Indesign
 - Photoshop
 - Premiere Pro
 - After Effect
- Pack Office
- Création site web
 - WordPress
 - Elementor
 - Wix
 - Divi

Expériences Professionnelles

* Attaché Technico-Commerciale - Hörmann - Pusignan (69)

Fév 2026 - Avril 2026

Missions : maîtrise technique des pièces détachées pour portes industrielles, indispensable à l'analyse précise des besoins et au conseil adapté.
Étude des problématiques clients et élaboration de solutions chiffrées sur-mesure.

* Entrepreneure en Communication - Maybelee-n - mobilité nationale

Sept 2022 - Fév 2026

Missions : détermination stratégie et positionnement - création identités visuelles - création sites web - accompagnement prise en main - gestion de projet - prospection et démarchage - suivi client

+20 entrepreneurs accompagnés sur 3 ans en direction artistique avec pour secteurs d'activité : coaching pour dirigeants, marketing, développement web, métiers du soin, traiteur événementiel, agents commerciaux, bâtiment, etc.

* Formation Autodidacte - Entrepreneuriat, Graphisme, Webdesign

Oct 2021 - Juill 2022

Approfondissement en autodidacte du métier de directeur artistique à la suite de mon année en gestion de projet en communication. Puis formation d'un mois, exercée auprès d'une graphiste certifiée au lancement de mon entreprise.

* Stages scolaires - ESP Lyon

Fév 2021 - Août 2021

- La Palmeraie : gestion réseaux sociaux - 2 mois
- Association Eole : création site web, newsletter, vidéos de promotion - 2 mois
- Senzu : création vidéos en motion design pour le service d'aide en ligne - 2 mois

* Prospectrice enquête pour analyse de marchés - BRG Group Londres

Juin 2019 - Juill 2020

Cold calling auprès d'acteurs majeurs sur les marchés de la peinture industrielle et salle de bain. 3 prospects qualifiés sur 30 appels. Rédaction des échanges et d'analyses de marché combinées aux informations internes du service.

* Commerciale itinérante B2B région AURA/PACA - Reticel Insulation

Août 2016 - Mars 2019

Démarchage sur secteur vierge auprès des GSB pour isolant nouvelle gamme. 70% développement commercial : prospection, relance, prise de RDV, négociation, closing - 30% fidélisation portefeuille et gestion administrative : commandes, litiges et suivis de livraisons, ouvertures de compte, animations en magasin, formation auprès des équipes de revendeurs.

+19 départements sous ma responsabilité, +30 ouvertures de compte auprès des GSB indépendantes : Bricomarché, Brico Pro et Mr Bricolage. +15 formations produit aux revendeurs. +10 animations sur point de vente. Installation et animation stand de Reticel en autonomie au salon pro "Sommet du Bricolage".

Référent à contacter : Philippe Chapon (responsable grands comptes) : +33 6 70 80 18 45

Diplômes et Formations

* Bachelor Communication et Gestion de Projets - ESP Lyon - 2020 - 2021

* Bachelor Développement Commercial - Idrac Business School - 2018 - 2019

* BTS NRC - Alternance Rhône-Alpes Grenoble - 2016 - 2018

* Bac Pro Commerce alternance - Lycée La Saulaie St Marcellin - 2012 - 2014